



# RIAD LABRINI

## CONTACT

labrini.r@gmail.com

06 07 73 16 41

OP Firdaous MS 252 APPT 1,  
Oulfa, Casablanca

## A PROPOS DE MOI

Sur le marché du travail depuis 7 ans avec un parcours très diversifié dans les domaines, financier, médical, l'enseignement et la restauration dans plusieurs pays (Canada, Vietnam, Maroc). Ces expériences m'ont permis de développer et sculpter différentes compétences relationnelles pour pouvoir m'adapter à différentes cultures et personnalités.

## FORMATION

**DIPLOME EN  
ADMINISTRATION DES  
AFFAIRES**

2013 CANADA

Université de Saint-Boniface

## QUALIFICATIONS PRINCIPALES

Multilingue (Anglais, Français et arabe)  
Commercialisation de produits  
Développement de stratégies  
Gestion du personnel  
Gestion de besoins hebdomadaires

## EXPÉRIENCES

### RESPONSABLE COMMERCIAL

**ORTHO SYS MED-MARRAKECH 2021**  
Commercialisation des différents dispositifs médicaux pour traumatologie  
Création d'outils de marketing  
S'occuper du recouvrement aux prêts des cliniques et médecins  
Prospection de clientèle

STELAR

2015 CANADA

Industrielle Alliance

TEFL

2019 par correspondance

TeflFullcircle

**MARKETING DIGITAL**

2021- en cours - par correspondance

UDEMY

### AGENT SUPPORT TECHNIQUE BILINGUE

*Majorel Juin 2020 - Décembre 2020*

Répondre aux demandes d'informations  
Résolution de problèmes techniques  
Traitement des réclamations

### ENSEIGNANT D'ANGLAIS

*IIG ACADEMY 2019 - 2020 VIETNAM*

Préparation du plan de cours  
Coordination avec l'administration  
Correction des examens

## RÉSPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

*LABRINIMED SARL-AU 2016-2019*

Recruter et former le personnel  
Développement commercial et distributions des dispositifs  
Acquisition et distribution des dispositifs médicaux  
Gestion des budgets  
Assurer une veille sur les nouvelles tendances du secteur d'activité de l'entreprise.

## SPÉCIALISTE PRINCIPAL RELATION CLIENT

*Industrielle Alliance assurances et services financiers 2014-2016 CANADA*

Traitements de transactions  
Conseiller les Directeurs d'agences et les directeurs des ventes Support  
aux agences  
Traitements de transactions  
Supporter les SRC et répondre à leurs questions

## GÉRANT

*Baguette et chocolat 2014 CANADA*

Approvisionnement de marchandise  
Gestion des horaires du personnel  
Calcul des recettes journalière

